

## Bonne entrée dans l'année pour Sopra Group avec une croissance organique de 3,0 % au premier trimestre

Paris, le 4 mai 2010 – Sopra Group annonce un chiffre d'affaires consolidé de 278,9 millions d'euros pour le premier trimestre 2010, en croissance organique de 3,0 %. Cette bonne entrée dans l'année confirme la qualité du positionnement de l'entreprise sur ses métiers de base. Cette performance est soutenue par les activités de conseil et d'intégration de systèmes & solutions en France ainsi que par celles de sa filiale Axway.

### 1<sup>er</sup> Trimestre

M€	2010	2009 Publié	2009 Pro forma	Croissance totale	Croissance organique <sup>1</sup>
CISS <sup>2</sup> France	192,8	186,5	186,5	3,4%	3,4%
CISS Europe	42,3	45,1	45,3	-6,2%	-6,6%
Axway	43,8	39,5	38,9	10,9%	12,6%
<b>Sopra Group</b>	<b>278,9</b>	<b>271,1</b>	<b>270,7</b>	<b>2,9%</b>	<b>3,0%</b>

### Activités de Conseil et d'Intégration de Systèmes & Solutions

Le chiffre d'affaires s'établit à 235,1 millions d'euros, en croissance organique de 1,4 %. La performance par pays est la suivante :

### 1<sup>er</sup> Trimestre

M€	2010	2009 Publié	2009 Pro forma	Croissance totale	Croissance organique
CISS France	192,8	186,5	186,5	3,4%	3,4%
CISS Royaume-Uni	14,4	14,9	15,3	-3,4%	-5,9%
CISS Espagne	16,1	18,6	18,6	-13,4%	-13,4%
CISS Autres pays	11,8	11,6	11,4	1,7%	3,5%
<b>CISS Sopra Group</b>	<b>235,1</b>	<b>231,6</b>	<b>231,8</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,4%</b>

<sup>1</sup> A périmètre et taux de change comparables.

<sup>2</sup> CISS : Conseil et Intégration de Systèmes & Solutions.

L'activité en France progresse de 3,4 % en croissance organique avec un chiffre d'affaires qui s'établit à 192,8 millions d'euros. Les offres de conseil et d'outsourcing applicatif, ainsi que l'offre de solutions applicatives, sont en croissance. Les secteurs moteurs sont notamment les services financiers et le secteur public.

Le chiffre d'affaires des filiales européennes s'établit à 42,3 millions d'euros, enregistrant une décroissance de 6,6 %, très inférieure à celle constatée au premier trimestre 2009. Si les activités du groupe dans cette zone restent difficiles, le programme de transformation consistant à porter les offres de l'ensemble des filiales au même niveau que celles de la France, s'exécute convenablement et, dans certains pays, commence à porter ses fruits. De plus, le carnet de commandes laisse espérer un retour à la croissance au deuxième semestre.

Pour l'ensemble des activités de CISS, le carnet de commandes est prometteur et le « book-to-bill » ressort à un niveau confortable à 1,17. La pression sur les prix demeure forte dans tous les pays mais les mesures entreprises depuis 5 ans sur l'industrialisation génèrent des gains de productivité et protègent la rentabilité du groupe.

### Axway

Le chiffre d'affaires s'élève à 43,8 millions d'euros, en croissance totale de 10,9 % et en croissance organique de 12,6 %. Cette excellente performance est en partie alimentée par la signature de grandes affaires gelées en 2009. Les perspectives immédiates sont prometteuses sans pour autant permettre au groupe de s'engager sur une performance similaire sur l'ensemble de l'exercice.

### Stratégie

Le Conseil d'administration de Sopra Group confirme la poursuite du projet de séparation des activités de sa filiale Axway en vue de la cotation d'un nouveau groupe Axway (cf. les communiqués du 22 octobre, du 9 décembre 2009 et du 15 février 2010). Cette opération pourrait être réalisée, après consultation des instances représentatives du personnel, au quatrième trimestre de cette année, sous réserve de l'absence de conditions défavorables. Il est rappelé qu'à l'issue de l'opération envisagée, Sopra Group conserverait une participation de 15 %, le reste du capital (85 %) étant réparti entre les actionnaires de Sopra Group.

Les informations sur la stratégie de Sopra Group et celle d'Axway post opération seront communiquées aux actionnaires et au marché financier dans le respect des obligations réglementaires.

### Perspectives

A cette date, aucun autre événement connu susceptible d'avoir une incidence significative sur la situation financière du groupe n'est à signaler.

Pour l'année 2010, Sopra Group confirme sa prévision de croissance organique et de légère amélioration de la marge opérationnelle courante aussi bien pour les activités de CISS que pour Axway.

Enfin, le groupe prévoit cette année encore une amélioration significative de sa trésorerie ramenant potentiellement son endettement net de fin d'année autour de 70 millions d'euros.

### Calendrier financier

Mardi 22 juin 2010 à 15h00 : Assemblée Générale des actionnaires, à l'Hôtel Meurice.

Mercredi 4 août 2010 à 17h45 : publication du chiffre d'affaires et résultat semestriel.

Jeudi 5 août 2010 à 11h30 : réunion d'analystes, à l'Hôtel Meurice.



## Avertissement

Le présent document contient en outre des prévisions auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance et la rentabilité du groupe dans le futur. Le groupe rappelle que les signatures des contrats de licence, qui représentent souvent des investissements pour les clients, sont plus importantes au deuxième semestre et de ce fait, peuvent provoquer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année.

La suite des événements ou les résultats réels peuvent différer de ceux qui sont décrits dans le présent document en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document de référence 2009 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 27 avril 2010.

## A propos de Sopra Group

Acteur majeur du conseil et des services informatiques en Europe, Sopra Group a réalisé en 2009 un chiffre d'affaires de 1 094 millions d'euros et dispose d'un potentiel humain et intellectuel de plus de 12 000 personnes. Grâce à une culture historique de l'excellence et à une forte expertise sectorielle, fonctionnelle et technologique, le Groupe offre à ses clients une démarche globale adossée à un dispositif industriel éprouvé. L'ambition de Sopra Group est de permettre à ses clients de se concentrer sur les projets de transformation liés à leur compétitivité et à leur croissance. Son périmètre de compétences s'étend depuis la réflexion stratégique en amont, jusqu'à la conduite de grands projets d'intégration de systèmes et à l'outsourcing applicatif. Le Groupe poursuit, par ailleurs, le déploiement mondial de son activité d'intégration d'applications et de gestion des processus métiers à travers sa filiale Axway, leader mondial des « Business Interaction Networks » avec une gamme complète de solutions et de services. Pour plus d'informations, retrouvez-nous sur [www.sopragroup.com](http://www.sopragroup.com).

